



succeed
scale
evolve



carlos@sanarsuempresa.com



+54 9 11 4140 7026



www.gurusse.ar

CONSULTORÍA

Organización
Operación y gestión
Negocio
Transformación
Posicionamiento
RRHH

TALLERES

Pricing, gestión y finanzas
GROWTH
Desarrollo de competencias
de Cuentas
Liderazgo

DESIGN LABS

Sesiones ágiles y flexibles
para resolución rápida de
problemas específicos

ESTUDIOS

Ad Market & Agency Profile
(AdMAP)
Estado de madurez digital

PARTNERSHIP

Sociedades estratégicas
para el desarrollo de
negocios

COACHING

Acompañamiento a los
líderes en procesos de
cambio
Soporte para la toma de
decisiones

FRACTIONAL MANAGEMENT PARA EMPRESAS DE COMUNICACIÓN

¿Estás atravesando momentos de cambio, crecimiento o incertidumbre?

¿Tenés nuevos desafíos o querés alcanzar objetivos y no contás con el tiempo, el foco o los recursos necesarios?

Quizás estés necesitando una mirada externa que combine experiencia directiva, pensamiento estratégico y capacidad de acción, pero sin sumar costos fijos permanentes.

Para eso diseñamos el servicio de **fractional management** especialmente diseñado para empresas de comunicación. Una modalidad flexible y adaptable que te permite incorporar un profesional de alto nivel, con visión gerencial y amplia trayectoria en gestión de negocios, equipos, proyectos y procesos, pagando únicamente por el tiempo y la intervención que realmente necesitás.

Nuestro enfoque incluye cinco dimensiones clave:

1. **Identificación de problemas:** Analizamos diferentes aspectos del negocio para detectar barreras, inconvenientes y riesgos.
2. **Consultoría y diagnóstico:** Elaboramos un diagnóstico de alto nivel para identificar las prioridades y posibles caminos de acción.
3. **Ideación de soluciones:** Diseñamos estrategias a medida que respondan a tu realidad, tus recursos y tus objetivos.
4. **Coaching y acompañamiento:** Apoyamos a los líderes y equipos para que puedan adoptar nuevas prácticas con confianza.
5. **Implementación de cambios:** Pasamos de la teoría a la ejecución, asegurando que las iniciativas se materialicen y generen resultados concretos.
6. **Aporte de metodologías y herramientas:** Proporcionando marcos conceptuales e instrumentos concretos que faciliten alcanzar los objetivos deseados, asegurando consistencia y reduciendo el riesgo.

La esencia del servicio **fractional management** es su **agilidad y flexibilidad**.

Podés contar con nosotros como un director interino, un asesor estratégico o un socio temporal en proyectos de transformación.

Sin contratos rígidos ni cargas salariales innecesarias. Solo el compromiso de aportar valor donde más lo necesitás, a una fracción del costo de un ejecutivo full time.

GENERALIDADES

Modalidad: presencial, o virtual, según geografía.

Dedicación: 12 horas/mes, en módulos de 4hs como máximo, a distribuir en el mes según las definiciones de prioridades.

Contratación mínima: módulos de 3 meses.